



LES ENTRETIENS DE L'INDUSTRIE **PHARMACEUTIQUE**

Rencontres professionnelles des métiers du médical, du marketing, de l'information promotionnelle et des ventes

25 NOVEMBRE 2025, 9H00-17H30 SALONS DE L'AÉRO-CLUB DE FRANCE -**75116 PARIS**

EN PARTENARIAT AVEC













Rencontres professionnelles des métiers du médical, du marketing, de l'information promotionnelle et des ventes

En 2025, les les Entretiens de l'Industrie Pharmaceutique s'imposent comme le rendez-vous incontournable pour explorer l'évolution des métiers au contact des professionnels de santé.

Dans un secteur en pleine mutation depuis plus de quinze ans et profondément transformé depuis la crise sanitaire, les fonctions de terrain de Visiteurs médicaux (VM), délégués pharmaceutiques (DP ou DH), attachés à la promotion du médicament (APM, APH), responsables scientifiques en région (MSL ou RMR), responsables grands comptes (RGC ou KAM) et leurs déclinaisons — se redéfinissent au rythme des nouvelles attentes des praticiens et des patients.

Ces rencontres professionnelles sont l'occasion unique de comprendre ces évolutions, de rencontrer les acteurs clés et de saisir les opportunités d'un secteur en mouvement.

Participez à cette journée exceptionnelle sous le patronage du Leem, le 25 novembre prochain.

Vous pouvez vous inscrire à cette journée organisée dans les Salons de l'Aéro-Club de France (6 rue Galilée 75116 Paris) soit :

- En présentiel (non-abonné à Visite Actuelle) : 289.00 € HT incluant la restauration sur place
- En présentiel (abonné à Visite Actuelle) : 249.00 € HT incluant la restauration sur place
- En distanciel (non-abonné à Visite Actuelle): 139.00 € HT
- En distanciel (abonné à Visite Actuelle) : 99.00 € HT

Je m'inscris

Cette journée sera l'occasion de réfléchir à l'avenir de l'industrie pharmaceutique et de ses métiers, autour de questions clés :

- Quelle industrie en France à l'horizon 2030 ?
- Quelles conséquences pour les métiers de terrain, les relations avec les professionnels de santé, l'organisation des entreprises ?
- Et quels impacts des nouveaux outils, notamment l'IA et les nouvelles formes de travail ?

POUR PLUS D'INFORMATION



Programme

HORAIRES	THÈMATIQUES	SUJETS	INTERVENANTS
9h00-9h30	ACCUEIL DES PARTICIPANTS	 Café d'accueil et gourmandises 	
9h30-10h30	INTRODUCTION	 Actualité de la charte de l'information promotionnelle Définition des métiers chartés (VM, MSL, KAM, etc.) État des lieux et données clés du terrain Suites données aux travaux de AEC Enjeux réglementaires, RH et transformation des rôles 	 Pascal LE GUYADER - Directeur des affaires sociales, Leem Henri PARENT - Directeur du développement, Bon Usage Conseil Anne-Céline RICHARD - Pharmacienne responsable, AstraZeneca Katiba BAHMED - Directrice ressources humaines. Gilead
10h30-11h30	TABLE RONDE 1 Compétences & IA	 Impact de l'IA sur le système de santé et auprès des professionnels de santé Impact de l'IA sur les métiers de terrain : promotion, médical, vente, accès régional IA générative et analyse prédictive : quelles applications concrètes ? Automatisation des tâches et personnalisation des interactions avec les professionnels de santé Nouvelles compétences et enjeux de formation continue 	Pascal BÉCACHE - Co-fondateur et directeur du développement commercial, Digital Pharma Lab Sylvie TROY - Ex directrice médicale adjointe, Pfizer France Melchior MPANJO PENDA - Customer Facing Colleague, Vice-président, Pfizer Sophie GUIGARD - Directrice Franchise Maladies Rares, GSK
11h30-11h45		PAUSE : VISITE DE STAND ET COLLATION	
11h45-12h45	TABLE RONDE 2 Business & Accès au marché	 Du national au régional : réorganisation des stratégies d'accès Nouvelles pratiques de collaboration avec les professionnels de santé Coordination ventes, médical, accès et promotion sur le territoire pour l'accès du patient aux traitements 	 Aurélia JANTZEM - Directrice générale, Zambon Agathe LEPAGE - Affaires médicales, Bristol Myers Squibb Olivier RAFFIN PIERI - Directeur commercial, Pierre Fabre
12h45-14h00		BUFFET DÉJEUNATOIRE SUR PLACE	
14h00-15h00	TABLE RONDE 3 Scientifique & Parcours de santé	 L'industrie face à ses responsabilités en santé publique Observance, éducation thérapeutique, engagement patient : quelles actions concrètes ? Synergies entre affaires médicales, promotion, vente et accès Nouvelles missions terrain en lien avec les parcours de soins 	 Frédéric LAVIE - Directeur Recherche Innovation Santé Publique, Leem François Xavier HENNUY - Vice-président commercial diabète, Novo Nordisk Benjamin COURAUD - Head of Marketing, Roche Asri BENKRITLY - Directeur médical, IBSA Pharma
15h00-16h00	TABLE RONDE 4 RH & Sociétal	 Motivation des équipes terrain : sens, reconnaissance, équilibre vie pro/perso Nouveaux modèles managériaux : intergénérationnel, hybride, agile Inclusion, diversité et prévention des risques professionnels Alignement RH-business : quelle performance durable ? 	 Tristan SALADIN - Directeur associé, X-PM Frédéric GRENU - Directeur Commercial, Urgo Medical Catherine BERTRAND - Responsable mondial ressources humaines business partner, Sanofi
16h00-16h15		PAUSE : VISITE DE STAND ET COLLATION	
16h15-17h15	<mark>DÉBAT</mark> France 2030	 Évolution du système de santé: quel rôle, opportunités et défis pour l'industrie? Quels scénarios pour l'industrie pharmaceutique dans 5 ans? L'avenir des métiers terrain au travers du regard des jeunes professionnels Dialogue intergénérationnel et perspectives politiques/scientifiques 	 Pierre BOYER - Directeur général, Servier Eric MYON - Pharmacien SG de UNFP, Président de la CPTS Paris 8° Laurent ABUAF - Vice Président Europe, Australie, Canada, Argenx Frédéric COLLET - Président Bionnassay Consult, fillière IA & Cancer Xavier GIRERD - Cardiologue, la Pitié Salpêtrière professeur des universités, Sorbonne
17h15-17h30	CONCLUSION	 Bilan, remerciements et points clés à retenir 	